

Achats industriels : De la pièce sur plan à la stratégie Achats



pièce sur plan, stratégie achats



Distanciel

Présentiel



INTER

2850€ H.T.

par participant

Nous contacter par téléphone : 06.42.97.10.81

SUR-MESURE

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Savoir lire un plan et décomposer les coûts
- Connaître les prérequis pour l'achat de pièces sur plan : connaître, anticiper, sécuriser et soigner son savoir-être d'acheteur
- Développer sa politique Qualité Fournisseur et perfectionner sa stratégie d'achat de pièces sur plan
- Connaître les clauses spécifiques à la contractualisation de l'achat de pièces sur plan

DURÉE

- 28 heures 30

PRÉREQUIS

Diplômes & Expériences

Cette formation est ouverte aux personnes justifiant d'un niveau de formation bac+3 (ou plus) dans les Achats ou justifiant d'une expérience professionnelle ou personnelle d'au moins 2 ans dans le domaine des Achats.

Connaissances

Des connaissances du métier d'acheteur sont nécessaires.

Session de préparation (1 heure)

Connaître l'équipe pédagogique du programme de formation
Faire connaissance et exprimer ses attentes
Connaître le parcours de formation

Jour 1

Achats de pièces sur plan : partie 1 (6 heures)

Connaître la différence entre les achats de pièces sur plan et les achats de pièces de commerce
Apprendre à lire un plan et connaître ses spécificités
Savoir décomposer les coûts

Jour 2

Achats de pièces sur plan : partie 2 (6 heures)

Connaître les prérequis pour l'achat de pièces sur plan : connaître, anticiper, sécuriser, acheter
Connaître les principes fondamentaux de l'AQF/AQP
Réaliser un audit fournisseur
Maîtriser la méthodologie de sourcing fournisseurs

Travail préparatoire (1 heure 30)

Réaliser un cas pratique en autonomie autour de l'analyse d'une pièce

Jour 3

Restitution du cas d'étude et validation des acquis (1 heure)

Restituer son cas d'étude en séance
Être évalué par le formateur sur la compréhension des acquis de formation

Design, Redesign to cost et éco-conception (2 heures)

Mettre en place une relation dans le cadre d'un co-développement
Mettre en place une stratégie fournisseurs associés
Sécuriser l'acte d'achat (mono-fournisseur)

La sécurisation de l'achat : la contractualisation (2 heures)

Connaître les fondamentaux légaux des contrats, les clauses essentielles et les clauses spécifiques
Développer des clauses standards
Négocier des conditions contractuelles

Étude des failles d'un contrat (1 heure)

Analyser un contrat
Rechercher et déployer les objectifs bilatéraux du contrat

Travail préparatoire (1 heure)

Réaliser un cas pratique en autonomie autour de l'analyse d'un contrat cadre

Jour 4

Restitution du cas d'étude et validation des acquis (1 heure)

Restituer son cas d'étude en séance
Être évalué par le formateur sur la compréhension des acquis de formation

Préparer un appel d'offre (3 heures)

Préparer un appel d'offre relatif à l'achat de pièces sur plan
Négocier l'accord final

Perfectionner sa stratégie en achat de pièces sur plan (2 heures)

Configurer son panel fournisseur
Anticiper les besoins

Session de validation individuelle des acquis de formation (1 heure)

Avec le formateur, valider les acquis de formation et répondre aux questions résultant de la pratique

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants

Solutions de financement

Pour trouver la meilleure solution de financement adaptée à votre situation : [demandez conseil à notre équipe formation](#). Nous vous aiderons à choisir parmi les solutions suivantes :

- Le plan de développement des compétences de votre entreprise : rapprochez-vous de votre service RH
- Le dispositif FNE-Formation
- L'OPCO (Opérateur de Compétences) de votre entreprise
- Pôle Emploi, sous réserve de l'acceptation de votre dossier par votre conseiller Pôle Emploi.

Délai d'accès et modalités

La durée estimée entre la demande du bénéficiaire et le début de la formation est de 2 semaines. Pour toute inscription, contactez DeepTalents.

Modalités de la formation

Cette formation est disponible en présentiel et en classe virtuelle. Nous proposons la signature d'une feuille de présence électronique pour chaque session.

Méthodes mobilisées

Pédagogie active et participative : des exercices d'application sont réalisés avec le formateur. De multiples ressources digitales sont également proposées à l'apprenant.

Modalités d'évaluation

Une pré-évaluation et une évaluation finale sont réalisées auprès de l'apprenant sous forme de questionnaire. Différents cas pratiques sont proposés à l'apprenant et évalués par le formateur. Ils permettent de valider les acquis de formation.

Accessibilité et accompagnement spécifique

Nous garantissons le respect de l'ensemble des dispositions réglementaires en matière d'accessibilité des personnes en situation de handicap. Pour tout besoin d'accompagnement spécifique lié à des situations de handicap, veuillez nous contacter afin que l'on puisse mettre en place les aménagements pédagogiques nécessaires.

Presentation

Programme

Modalités

Intervenants



Philippe

Spécialisé en formation industrielle

Témoignages

Nombre de participants ayant déjà assisté à la formation : 7

Date de mise à jour : 26/10/2023